

T E D B A K E R

L O N D O N

Ted's Leitfaden: Das sind die Aufgaben eines Sales Assistant

Unser Ansatz ist "no ordinary"; genau wie unsere Teams. Ted ist auf der Suche nach neuen Talenten für seine expandierenden Teams in Europa. Ein pfiffiger Lebenslauf ist ein guter Anfang, aber Erfahrung allein zählt nicht immer für alles. Wenn du ein Fashionister oder eine Fashionista bist und weißt was ein ‚Loo‘ und ein ‚Lift‘ ist, dann könntest du bei uns gut hinein passen.

Bereit für deinen nächsten Schritt? Ted Baker London ist derzeit auf der Suche nach talentierten und leidenschaftlichen Teilzeit und Vollzeit Sales Assistant (m/w/d) für unseren neuen Store in Metzingen.

Also, du denkst, dass du hast, was man braucht...

Unsere Sales Assistants helfen dabei ein einmaliges Markenerlebnis zu schaffen. Wir bieten einen perfekten Service, inspirieren unsere Kunden und stecken sie mit unserer Begeisterung für Ted Baker an. Unsere Sales Advisor kennen die neusten Trends, haben Freude daran, für jeden Kunden genau das passende Item zu finden, und setzen jedes Stück im Store perfekt in Szene.

Hauptaufgaben umfassen, sind aber nicht beschränkt auf:

- Unsere Kunden willkommen heißen
- Individuelle und eizigartige Beratung
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- Befolgung von Merchandising Richtlinien, Warenpraesentation und Flächenpflege
- Unterstützung bei Lageraufgaben

Profil

- Motivation, Freude und Leidenschaft
- Teamfähigkeit
- Proaktive und positive Energie
- Verkaufserfahrung im Einzelhandelsumfeld
- Leidenschaft für den Einzelhandel
- Felixibilität und Anpassungsfähig an die Bedürfnisse des Unternehmens

