

T E D B A K E R

L O N D O N

Ted's Leitfaden: Das sind die Aufgaben eines Deputy Managers

Unser Ansatz ist "no ordinary"; genau wie unsere Teams. Ted ist auf der Suche nach neuen Talenten für seine expandierenden Teams in Europa. Ein pfiffiger Lebenslauf ist ein guter Anfang, aber Erfahrung allein zählt nicht immer für alles. Wenn du ein Fashionister oder eine Fashionista bist und weißt was ein ‚Loo‘ und ein ‚Lift‘ ist, dann könntest du bei uns gut hinein passen.

Bereit für deinen nächsten Schritt? Ted Baker London ist derzeit auf der Suche nach einem/r talentierten und leidenschaftlichen Vollzeit Deputy Manager (m/w/d) für unseren neuen Store in Metzingen.

Also, du denkst, dass du hast, was man braucht...

Die Rolle des Assistant Store Manager/ Assistenz der Geschäftsleitung (m/w/d) dreht besteht darin, das Managementteam und den Standort bei der Erreichung von Exzellenz zu unterstützen. Du wirst den reibungslosen Ablauf des Ladens unterstützen, indem du die Fähigkeit demonstrierst, Eigeninitiative zu zeigen und unbeaufsichtigt zu arbeiten. Dabei wirst du ein proaktiver und leidenschaftlicher Botschafter von Ted sein, der das "Mission Statement" und die "Vision" des Unternehmens versteht und fördert.

Hauptaufgaben umfassen, sind aber nicht beschränkt auf:

- Sicherstellung, dass das Team das Verkaufspotenzial maximiert, indem es alle Ressourcen, Leadership und die Teammotivation richtig einsetzt
- Effektive Rekrutierung, Schulung und Motivation des Teams. Du wirst persönliches, zwischenmenschliches und Führungsverhalten an das Team anpassen, um das Beste aus dem Team herauszuholen und den Markenwert des Unternehmens zu verbessern.
- Sicherstellung, dass Shop- und Teammitglieder gemäß der Markenerwartungen den höchstmöglichen Standards entsprechen.
- Selbstbewusste demonstrierung von Produktkenntnissen. Du wirst regelmäßig Feedback an den Store Manager weiterleiten über die Leistung des Teams und Verbesserungsmöglichkeiten.
- Reflektierung der Werte der Marke mit Integrität und Respekt für andere. Als ehrlich, fair und vertrauenswürdig angesehen werden und Begeisterung und Leidenschaft für die Marke zeigen
- Rechtzeitige Erkennung und Lösung von Problemen. Du verwendest Feedback, um alternative Lösungen zu modifizieren und zu entwickeln und bist bereit, Entscheidungen zu treffen.
- Befolgung aller Richtlinien und Verfahren und korrekte und pünktlich Durchführung von administrative Aufgaben. Verwaltung von Filialsystemen / Prozessen, um eine Verkaufsumgebung zu unterstützen und operative Richtlinien zu erreichen.
- Zusammenarbeit mit dem Filialleiter und dem Central Operations-Team bei allen Back-of-House-Prozessen und -Systemen
- Zusammenarbeit mit dem Filialleiter in den Bereichen Risikomanagement, physische Sicherheit (Gesundheit & Sicherheit), Bargeldkontrolle (Bankeinlagen, Tresorfonds, Kleingeld) und Lagerverwaltung (Bestandsaufnahme, Bestandszählung)



T E D B A K E R

L O N D O N

- Demonstrierung von einem starken digitaler Fokus mit der Fähigkeit, neue Initiativen aus dem Konzept zu übernehmen und voranzutreiben zur Implementierung, Unterstützung neuer Vertriebsmethoden und Verbesserung des Markenprofils
- Verwendung von Produktwissen, um Umsätze zu generieren und die Kundenbindung an die Marke zu erhöhen. Dabei behälts und übertriffst du alle Unternehmensverkaufskennzahlen (KPI's)
- Sicherstellung, dass das Team über aktuelle Ziele, Aktionen und Kampagnen im Laden informiert ist.
- Demonstrierung eines ausgeprägten Bewusstseins für den lokalen Markt und Entwicklung von Kundenchancen.
- Beachtung der Sicherheitsmaßnahmen. Melden von einem Missbrauch oder Diebstahl von Warenbestand an ein Mitglied der Geschäftsleitung

Profil

- Frühere Erfahrungen im Einzelhandel in einem modernen Umfeld mit einer Leidenschaft für Produkte und Einzelhandel
- Ausgezeichnete kommunikative und organisatorische Fähigkeiten
- Management Erfahrung
- Proaktive und positive Einstellung
- Etablierte Beziehungen im lokalen Markt.
- Felixibilität und Anpassungsfähig an die Bedürfnisse des Unternehmens

