



Saint-Tropez für immer: Vilebrequin expandiert seit über 40 Jahren und ist sich dabei immer treu geblieben: lässig-elegant, qualitativ hochwertig und humorvoll!
Die Badeshort der Beachwear - Vilebrequin kleidet Frauen, Männer und Kinder für den Urlaub oder den Wochenendtrip an die Strände von Miami bis Rio, von Dubai bis Saint Barthélemy, von Porto Cervo bis Shanghai...

Seit 2014 lässt sich diese lässige Eleganz dank einer Sportswear-Kollektion auch vor und nach dem Strand tragen. Werden Sie unser Botschafter und Crewmitglied auf der immerwährenden Reise an die Côte d'Azur.

Wir suchen für die Neueröffnung unseres Store in der Outlecity Metzingen im April 2019

eine/n Filialleiter/in

Ihr Aufgabengebiet:

Als Botschafter der Marke vermitteln Sie unsere Kultur gegenüber all unseren Kunden. Sie sind ein besonderes Verkaufstalant und Vorbild für unsere Mitarbeiter, insbesondere

- o im Prägen eines exzellenten Kundenempfangs und –services
- o im Entwickeln von Kundenbeziehungen und Umsatz mit unseren Produkten, unseren Methoden und Ihrer Verkaufsexpertise
- o in der Mitgestaltung von Bestandsmanagement, Warenpräsentation und Lagerverwaltung
- o im Gewährleisten von Ordnung, Instandhaltung und Atmosphäre im Geschäft
- o in der Verantwortung für die Tagesergebnisse

Ihr Profil:

Sie sind modern, **weltoffen** und kontaktfreudig. **Savoir-vivre** und **Respekt** sind **wichtige Elemente** in Ihrem Leben. Ihre **Interessen** gelten der Mode, Stoffen und Formen. Ihr Stil ist **lässig-elegant** und steht im Einklang mit dem unserer Marke. Sie haben

- o idealerweise bereits Erfahrung als **Filialleitung**, vorzugsweise im Premiumsegment
- o eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Handel (vorzugsweise textiler Einzelhandel)
- o eine außerordentliche Serviceorientierung
- o sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- o Begeisterung für unsere Produkte und den Verkauf
- o eine positive Ausstrahlung und ein gepflegtes Erscheinungsbild
- o hervorragende kommunikative Fähigkeiten und Ausdrucksstärke
- o eine ambitionierte, motivierende und eigenständige Arbeitsweise
- o das Talent, das Geschäft und die Verkaufstechniken zu entwickeln
- o gute Kenntnisse der Werkzeuge des Verkaufsmanagements(Verkaufsindikatoren)
- o ein großes Kundennetzwerk und kennen sich in der Branche gut aus

Wir bieten Ihnen:

- o ein Ihrem Profil angemessenes Gehalt
- o ein breites Aufgabenspektrum und eine angenehme Arbeitsatmosphäre

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail oder Post unter Angabe Ihrer Jahresgehaltsvorstellungen an:

Vilebrequin Deutschland GmbH, Carl-Zeiss-Str. 3, 63755 Alzenau
Felicitas Breunig, bewerbung@fbb-group.com, www.vilebrequin.com